

West-Vlaamse nichebedrijven groeien door dankzij Blue Energy

Blauwe energie-injectie voor regionale economie

Roel Jacobus • economiejournalist

Tal van West-Vlaamse dienstverleners en toeleveranciers spinnen garen uit de komst van de maritieme windmolenparken. Voor netwerkintegrator e-BO Enterprises, ontwikkelaar van bodemmeetapparatuur dotOcean, specialist in onderwatertechnieken DECO en voor GEOxyz, specialist in geografische en geotechnische onderzoeken, zijn ze een springplank naar internationale expansie. Bunkers Dagreda vond er een vervangmarkt voor de krimpemde visserij en toeristische passagiersrederij Franlis heroriënteerde zich richting professioneel publiek. Voor de Oostendse hotels en appartementen brengt de Blue Energy Cluster een welgekomen extraatje.

Passagiersrederij Franlis (Oostende): "Iedereen wil de windmolens van nabij zien"

"Eigenlijk is het grappig. Toen de vergunningen voor de windmolenparken toegekend werden, wilde het publiek ze zo ver mogelijk uit het zicht hebben. Nu vervoeren we jaarlijks bijna 10.000 passagiers die ze willen bekijken", vertelt Michel Seeger, zaakvoerder van de Oostendse passagiersrederij Franlis die in de jaren 1960 door zijn vader werd opgericht.

Door de terugval van het binnenlands toerisme was hun vloot al van zes naar twee schepen teruggevallen toen hij in 2007 de fakkel overnam. Franlis is vandaag de enige passagiersrederij van de Kust. De vijf schepen met een gezamenlijke capaciteit van 431 mensen voeren vandaag niet langer enkel pleziervaartjes uit.

Michel Seeger: "De bouw van de windmolenparken gaf ons sinds 2008 een extra doelpubliek. Wij varen bijvoorbeeld regelmatig met journalisten, politici, Europese ambtenaren, wetenschappers,... om de bouwfases van de intussen meer dan 150 windmolens te bekijken. Naast dit vervoer van passagiers voor diverse doelgroepen turnen wij ons om tot een maritiem evenementenbureau voor professionele klanten. Veel bedrijven boeken een retourtje windmolenpark als incentive rond hernieuwbare energie. Daarnaast treden we op als scheepsagent met snelle werkschepen voor mensen en materiaal. Wij regelen alles van de transfers op land per shuttlebus en schepen tot catering en lokale overnachtingen. Hiervoor zetten we onze eigen en gehuurde vaartuigen in, die we bemannen met specifiek opgeleide gidsen. Van april tot eind september kunnen ook



particulieren mee voor een excursie van een halve dag".

Doordat de windmolenparken buiten de territoriale wateren liggen, is het telkens een eind varen en dat vereist extra veiligheidsmaatregelen.

Michel Seeger: "Wij behaalden in 2008 het Europees ISM-label voor passagiersveiligheid en de bescherming van het mariene milieu. Wij krijgen regelmatig federale audits. Er bestaat geen speelruimte meer

voor occasionele vaarders, die tijd is lang voorbij."

Franlis telt acht vaste medewerkers, voornamelijk in de administratie, aangevuld met zelfstandige kapiteins en varende personeel. "Als scheepsagent voor binnen- en buitenlandse werkboden proberen we lokale bemanningsleden in te schakelen maar dat is absoluut geen evidentie." ■

► www.franlis.be

Kusthotels en appartementen (Oostende): "Extra overnachtingen zijn niet te versmaden"



André Descheemaeker: "We verwachten een blijvende impact voor de toeristisch kalme wintermaanden." (Foto Edwin Fontaine)

"Ik schat het aantal extra overnachtingen in de Oostendse hotels de voorbije twee jaar op telkens 4.000", vertelt André Descheemaeker, voorzitter van de vzw Kusthotels. Dat contingent betekent voornamelijk een goede zaak in de doorgaans kalmere wintermaanden, zowel in zijn eigen hotel Pacific als in andere zakenhotels zoals Bero, Thermae Palace, Europe, Burlington en Mondo.

Descheemaeker: "Oostende is de ideale uitvalsbasis voor de internationale bouwers

van onderdelen en constructies aan wal, de installateurs op zee, de kabelleggers en later de gespecialiseerde onderhoudsingenieurs en -technici. Op termijn zal dit verminderen maar we verwachten toch een blijvende impact van het vele onderhoud en de tijdige vernieuwing van de windmolens. Maar zelfs al valt het aantal buitenlandse overnachtingen op de helft, dan nog blijft die niet te versmaden. Ook de restauranthouders varen wel met deze extra bezoekers."



Filip Dermul: "Een professionele verblijver wil zo kostenefficiënt mogelijk logeren".

Geen behoefte aan zeezicht

Niet alle buitenlandse delegaties kiezen voor de hotelformule. "Vooral bij de opstart van de eerste windmolenparken in 2012 en 2013 verhuurden wij veel appartementen aan de installatieploegen", zegt Filip Dermul van Agence Dermul en gewezen voorzitter van de vastgoedfederatie CIB-Kust. Cijfers voor de hele sector zijn moeilijk te filteren, vooral omdat Oostende nauwelijks specifieke zakenappartementen telt.

Filip Dermul: "De meeste verhuurap-

partementen die wij en de collega's ter beschikking hebben, zijn gericht op toeristische belevingswaarde. Een professionele verblijver wil echter zo kostenefficiënt mogelijk logeren en wenst dus geen meerwaarde te betalen voor zeezicht of een mooiere badkamer. Meestal volstaan een douche, bed, zetel en salontafel. Bovendien willen de ploegen vlak bij de werkplaats en dicht bij elkaar zitten voor het sociaal contact. Het gaat wel meestal om Europeanen maar toch zijn ze de taal niet machtig." ■

Bunkers Dagreda (Zeebrugge): "Compensatie voor terugval van visserij"

Hoewel windmolenparken elektrische energie opwekken, lopen de schepen tot nader order nog steeds op diesel. De enige bunkeraar met varende bevoorrading aan de Kust is **Bunkers Dagreda uit Zeebrugge** maar evenzeer actief in de Oostendse haven. "Wij bevoorraden twee jaar geleden regelmatig het grote schip dat de elektriciteitskabel van de windmolens naar land bracht. Onze grootste volumes leveren we echter aan de baggeraars die de ondergrond voorbereiden voor het plaatsen van de betonnen molenvoeten. Belangrijke recurrente klanten zijn de scheepjes die het personeel vervoeren. Deze aluminium catamarans vertrekken voornamelijk vanuit Oostende met telkens een zestal mensen en materiaal aan boord", vertelt bedrijfsleider Jan Hillewaert. In 2005 namen hij en zijn vrouw Sabien



Simoens, Bunkers Dagreda over van Daniël Dobbelaere. Ze verlegden de klantenfocus van de visserij - die intussen voor 80% verdween wegens faillissement of gesubsidieerde sloop - naar de bredere scheepvaart.

Jan Hillewaert: "Ons verlies in de visserij werd gaandeweg volledig gecompenseerd door de bouw van de windmolenparken en bijhorende werken. Leveren aan grote baggeraars en bouwbedrijven vergt

heel veel aandacht aan kwaliteit en veiligheid. Bijvoorbeeld voor de spectaculaire pontons Neptune en Goliath van Deme - die de masten en wieken naar zee brengen - moesten we ons materiaal aanpassen. Daartegenover staat dat het professionele firma's zijn die correct bestellen en betalen."

Bunkers Dagreda beschikt over drie schepen: een groot vaartuig met een capaciteit van 25 tankwagens en twee kleinere met een capaciteit van vijf tankwagens.

Jan Hillewaert: "Met de schaalvergroting in de scheepvaart worden ook onze klanten steeds groter. Mogelijk beslissen we in 2016 of in 2017 tot uitbreiding van onze capaciteit. Wij hopen alvast dat ook het project van de Vlaamse Baaien en het idee voor een energie-atol doorgaan." ■

► www.bunkers-nv.be

(Roel Jacobus)